

Hands-on-Praktikum: B2B-Vertrieb & Partnerschaften im Start-up (m/w/d)



Du willst nicht nur zusehen, sondern **mitgestalten**? Wir sind ein junges Start-up mit einer großen Mission – und wir glauben: **Influencer Marketing hat riesiges Potenzial**. Und dafür suchen wir dich!

Gemeinsam mit dir wollen wir Folgendes aufbauen:

- Ein Netzwerk aus Firmenkunden, die unsere Produkte bei Events, als Geschenk oder im Mitarbeitereinsatz nutzen
- Eine skalierbare B2B-Vertriebsstruktur vom Erstkontakt bis zum Abschluss
- Strategische Kooperationen mit Organisationen, die zu unserer Marke passen

Das bieten wir dir:

- Flexibles Arbeiten: Die meiste Zeit treffen wir uns im Büro in Koblenz, Home-Office ist mit Absprache möglich
- **Volle Integration ins Team**: Von Tag 1 bist du fester Bestandteil, keine Kaffeeküche sondern echte Projekte
- Start-up-Vibes: Schnelle Entscheidungen, flache Hierarchien, viel Raum für eigene Ideen
- **Einblicke auf Management-Ebene:** Du arbeitest mit dem Gründerteam und hast die Chance, deine Ideen direkt vor unserem Business Angel zu präsentieren
- **Gestaltungsspielraum**: Du darfst dich ausprobieren, deine Ideen einbringen und aktiv mit aufbauen
- Option auf Übernahme: Wenn's passt, soll's weitergehen!

Deine Aufgaben:

• Identifikation & Ansprache von B2B-Kontakten

Du recherchierst gezielt nach potenziellen Firmenkund:innen (z. B. Sparkassen, Agenturen, HR-Abteilungen) und sprichst sie aktiv an – per Mail, LinkedIn, Telefon oder vor Ort

Vertrieb & Follow-ups

Du begleitest den Prozess vom ersten Kontakt bis zum Angebot und arbeitest mit uns an kreativen, überzeugenden Pitches und Produktpräsentationen

Du hast Bock drauf?

Melde dich per Mail: maxlvl.fit@gmail.com



Partneraufbau & Betreuung

Du hilfst dabei, langfristige B2B-Partnerschaften zu entwickeln, pflegst Kontakte und sorgst für einen professionellen Außenauftritt

Vertriebskampagnen entwickeln

Ob Direct Mailings, Paketbeilagen oder Pop-up-Kampagnen: Du bringst Ideen ein und hilfst uns, sie umzusetzen

Mitdenken & Mitbauen

Du bist Teil des Teams: Du analysierst, planst, machst Vorschläge – und setzt sie direkt mit uns um

Das bringst du mit:

- Du hast Lust, **Vertrieb aktiv mitzugestalten** nicht nur zu verwalten
- Du bist kommunikativ, offen und gehst gerne auf Menschen zu
- Du traust dich, den Hörer in die Hand zu nehmen und hast keine Scheu vor echten Gesprächen
- Du denkst strategisch, bist aber auch hands-on und pragmatisch
- Du willst nicht nur lernen, sondern Verantwortung übernehmen und Wirkung sehen
- Du zeigst Eigeninitiative und arbeitest dich selbstständig in neue Themen ein

Start: Ab sofortDauer: flexibelVergütung: ja!

• Ort: Koblenz (Büro), Remote nach Absprache

Du hast Bock drauf? Komm in unser Team!



E-Mail: maxlvl@gmail.com

LinkedIn: Maxlevel.fit

Instagram: Maxlevel.fit